

SAP-Automotive Expert & Motorsport Company

Die MSA GmbH ist ein mittelständisches SAP-Beratungsunternehmen mit dem Fokus auf die Automotive-Branche. Das 2011 gegründete Unternehmen hat seinen Sitz in Bruckmühl bei Rosenheim. Seit Januar 2019 hat sich das Unternehmen umstrukturiert und startet nun als Start-Up mit einem klaren Ziel- und Wachstumskurs neu durch.

Unser Anspruch - Immer auf Pole Position

Dies zählt für uns nicht nur im Motorsport in der Startaufstellung. Ein partnerschaftliches Verhältnis, Fairness und Kompetenz sind Prinzipien, derer wir uns verschrieben haben. Nicht nur mit unseren Kunden, sondern auch mit unseren Lieferanten und unseren Mitarbeitern pflegen wir eine partnerschaftliche Unternehmenskultur.

Für unser neues Competence Center Nordrhein-Westfalen in **Niederkassel** suchen wir **ab dem 01.09.2021** einen

Key Account Manager (m/w/d)

im Automotive Umfeld

Das erwartet Dich bei uns

- Ein motiviertes und engagiertes Team, in dem kollegiale Unterstützung an erster Stelle steht
- Attraktive Perspektiven in einer offenen Unternehmens- und Duzkultur mit flachen Hierarchien
- Ein Mentorenprogramm und eine umfassende Einarbeitung
- Individuelle Förderung durch regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten und eine sehr gute Work-Life-Balance (inkl. Telearbeit)
- Eine moderne Arbeitsumgebung in einem professionellen Arbeitsumfeld
- Zusätzliche Urlaubstage
- Dienstwagen der Premiummarke BMW (auch zur privaten Nutzung)
- Gute ÖPNV Anbindung und ausreichend Parkplätze direkt vor dem Büro
- Regelmäßige Teamevents zur Stärkung unseres Wir-Gefühls
- Kostenlose Nutzung der Sport-Academy am MSA Campus ab Frühjahr 2022
- Attraktive Benefits wie Fahrtkosten- oder Jobticketzuschuss, frisches Obst, Getränke und vieles mehr

Deine Aufgaben

- Du bist der direkte Ansprechpartner für einen unserer Großkunden
- Du disponierst unsere Mitarbeiter gewissenhaft und sorgst für ihre optimale Auslastung
- Du bist für die eigenständige und ergebnisverantwortliche Führung des zugewiesenen Key Accounts zuständig
- Du betreibst cross-funktionales Stakeholdermanagement auf Kundenseite
- Du übernimmst die Verantwortung für die Entwicklung, Verhandlung und Umsetzung von den Jahresvereinbarungen mit dem Kunden
- Durchführung von herausfordernden Aufgaben in der IT-Beratung mit Branchenschwerpunkt Automotive

Das bringst Du mit

- Ein abgeschlossenes technisches Studium, ein Studium des Wirtschaftsingenieurwesens oder eine vergleichbare Ausbildung im technischen oder technisch-kaufmännischen Bereich
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Technikumfeld der Automobilindustrie bzw. Automobilzulieferindustrie
- Du verfügst über Automotive- und SAP-Kenntnisse
- Erste Erfahrungen im Bereich VMS und DBM wären von Vorteil
- Du überzeugst durch Dein kundenorientiertes sowie unternehmerisches Denken
- Du verfügst über sehr gute kommunikative und konzeptionelle Fähigkeiten, bist verhandlungsstark und zeigst eine hohe Eigeninitiative
- Du verfügst über ein hohes Maß an Teamfähigkeit
- Du kommunizierst verhandlungssicher in Deutsch und Englisch
- 100 % Reisebereitschaft und ein Führerschein der Klasse B

Werde Teil unseres Teams! Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines möglichen Eintrittstermins an: msa_jobs@msa.gmbh

Weitere Stellenangebote findest Du unter: www.msa.gmbh/karriere/

